



Next Geosolutions si aggiudica un nuovo contratto da €27 milioni nel mare del nord con il TSO olandese TenneT

Il contratto completa il range di indagini che la Società svolgerà per le offshore wind areas Doordewind e Nederwiek

Napoli, 10 gennaio 2025 - Next Geosolutions Europe S.p.A. comunica l'aggiudicazione di un contratto con TenneT TSO B.V. per un totale di €27 milioni. Il contratto prevede l'esecuzione di attività di marine UXO survey, finalizzate a individuare e localizzare anomalie magnetiche potenzialmente riconducibili a ordigni bellici inesplosi, che possono rappresentare un ostacolo alla installazione di nuove infrastrutture offshore, nella offshore wind area "Doordewind". In aggiunta, il contratto include una ulteriore UXO survey nella offshore wind area "Nederwiek", dove la Società ha già condotto indagini simili durante il 2024.

Le attività operative per l'area "Nederwiek", avranno inizio nel Q1 2025 e si svolgeranno per tutto l'anno, mentre quelle per l'area "Doordewind" sono in programma tra il Q1 ed il Q4 2026. Questa nuova commessa consentirà a NextGeo di svolgere ulteriori attività che, a completamento dei lavori, faranno sì che la Società abbia operato in quasi tutte le aree olandesi destinate allo sviluppo della rete infrastrutturale elettrica offshore, una delle più avanzate in Europa.

Questo contratto consolida la collaborazione tra NextGeo e TenneT e conferma il ruolo strategico della Società nel settore offshore a livello internazionale, grazie alle sue competenze, al know-how consolidato e agli elevati standard di sicurezza che garantisce nei propri progetti.

Giovanni Ranieri, CEO di NextGeo, ha commentato: "Ringraziamo ancora una volta TenneT TSO BV per la fiducia accordataci, che conferma quanto di buono costruito negli ultimi 5 anni. Questa ulteriore aggiudicazione sottolinea la capacità di NextGeo di offrire tutti i servizi di survey necessari per le attività di design ed ingegneria per l'installazione delle nuove infrastrutture energetiche e mette in luce l'efficacia della nostra strategia, che punta a consolidare NextGeo come un contractor capace di

gestire in autonomia l'intero ciclo progettuale, garantendo ai clienti un supporto completo in tutte le fasi dei loro progetti.”

Questa ulteriore commessa rafforza il backlog della Società, confermando la validità del modello di business di NextGeo e il raggiungimento degli obiettivi di sviluppo dichiarati in fase di IPO. La crescita delle attività operative è supportata anche dalla recente acquisizione di due nuove navi (“NG Explorer” e “Deep Helder”), che consentono di rispondere con maggiore efficacia a un mercato in costante crescita, mantenendo comunque una struttura asset-light.