



## **MAST (Maritime Asset Security and Training) nomina Tony Armour come Client Development e Direttore Marketing**

Malta, 20 luglio 2015 - L'azienda leader per la sicurezza marittima MAST ha nominato Tony Armour come Client Development e Marketing Director con effetto immediato.

Tony è un leader indiscusso con una vasta esperienza in ruoli di gestione e di vendita di alto livello, anche in seno aziende internazionali. A DST Systems, uno dei maggiori fornitori di soluzioni di gestione dei processi di business più importanti del mondo, è stato responsabile per le loro operazioni internazionali e ha consentito un aumento dell'80% del fatturato, ed il raddoppio del risultato operativo.

In precedenza ha ricoperto ruoli con società di consulenza globale come KPMG e BearingPoint e ha trascorso otto anni con un gigante delle informazioni, Reuters, sia come Direttore Vendite e come Business Director con responsabilità P & L per una delle loro divisioni operative nel Regno Unito.

Phillip Cavo, CEO di MAST, ha dichiarato: "Siamo lieti di avere Tony a bordo perché egli porta con sé oltre 30 anni di esperienza di lavoro con le aziende per sviluppare visioni operative efficaci e strategie di vendita. Il mondo della sicurezza marittima sta attraversando un periodo di transizione e l'esperienza di Tony garantirà a MAST di continuare a fornire un servizio di alta qualità secondo le richieste dei clienti, pur rimanendo competitivi. "

Ha poi aggiunto: "MAST ha già fatto passi da gigante per affrontare un'ambiente sempre più difficile. Continuiamo a seguire attentamente gli standard di sicurezza internazionali rigorosi e attivamente per poter mantenere i nostri clienti sempre aggiornati ed in continua evoluzione del mondo della sicurezza marittima. Il nostro obiettivo è quello di lavorare con i nostri clienti per fornire soluzioni che aggiungono valore reale per le loro attività e sono certo che Tony possa dare un contributo importante ai nostri sforzi di andare avanti ".

Tony ha dichiarato che: "MAST ha una squadra senior lungimiranti, pieni di energia e di idee e non vedo l'ora di lavorare con loro per evolvere il modo con il quale interagiscono i loro clienti. Dopo dieci anni di successi continuano ad avere una leadership stabile, un business redditizio e sono in crescita in un momento in cui alcuni dei loro concorrenti più deboli stanno cadendo nel dimenticatoio. Sono molto lieto di essere oggi parte della squadra, per aiutarli a consolidare la forte base che hanno già raggiunto. "